ΑΝΑΓΓΕΛΙΑ ΘΕΣΗΣ ΕΡΓΑΣΙΑΣ KRAHN HELLAS AE ([www.krahn.eu](http://www.krahn.eu))

Περιγραφή Θέσης: Technical Sales Manager

* Πτυχιούχος Χημικός /Χημικός Μηχανικός/Μηχανολόγος Μηχανικός / Φυσικός
* Εξωστρεφής χαρακτήρας, ευρύτητα σκέψης, εξαιρετική αντίληψη τεχνικών θεμάτων, ταχύτητα και αποτελεσματικότητα
* Οργανωση σκέψης, εργασιακή μεθοδολογία και ανάληψη πρωτοβουλίας
* Σχετική εργασιακή εμπειρία θα εκτιμηθεί
* Εξαιρετική γνώση MS-Office , CRM και SAP θα εκτιμηθούν
* Πολύ καλή γνώση Αγγλικών (γραπτός και προφορικός λόγος)
* Θετική προσέγγιση σε επαγγελματικά ταξίδια
* Εκπληρωμένες στρατιωτικές υποχρεώσεις (όπου προβλέπεται)

Περιγραφή εταιρικού προφιλ:

* Ενδιαφέροντα projects στο πλαίσιο μιας διεθνώς αναπτυσσόμενης εταιρίας
* Ομάδα ανθρώπινου δυναμικού με στοχοπροσήλωση
* Ταχύτητα στην λήψη αποφάσεων
* Φιλικό και ευχάριστο εργασιακό περιβάλλον προσαρμοσμένο στο κίνητρο και τη μοναδικότητα του ατόμου
* Ευέλικτο εργασιακό ωράριο
* Ανταγωνιστικές αποδοχές με δυνατότητα επιπλέον bonus βάσει ανταεριποδοτικού προγράμματος αξιολόγησης
* Παροχή εκπαίδευσης απο διεθνείς ξένους οίκους (σεμινάρια, sales meetings)
* Παροχή φορητού υπολογιστή, εταιρικού κινητού τηλεφώνου, εταιρικού αυτοκινήτου

Βιογραφικά : tonia.chasapladaki@krahn.eu